

IGNIOS – Gestão Integrada de Risco

Condições Preferenciais para mutualistas da Agrogarante:

A IGNIOS disponibiliza aos mutualistas da Agrogarante condições preferenciais no acesso às soluções de gestão integrada de risco que visam apoiar a gestão do risco de negócio dos actuais e futuros empresários portugueses.

Procedimentos

- ☐ Contacte-nos através do E: marketing@ignios.pt ou T: 21 358 88 30 para solicitar o seu código de desconto.
- ☐ Os descontos serão aplicados ao Preço de Valor ao Público (PVP).
- ☐ Os descontos não são acumuláveis com outras promoções em vigor, salvo indicação em contrário.
- ☐ O código de desconto deve ser indicado no formulário de compra.

A IGNIOS é especialista em soluções integradas e personalizadas de gestão de risco, sendo a única empresa do mercado a oferecer um serviço abrangente a todo o ciclo de negócios das empresas, de forma integrada:

INFORMAÇÃO DE MARKETING | INFORMAÇÃO DE CRÉDITO | GESTÃO DE COBRANÇAS

A IGNIOS procura contribuir para um ambiente de negócios favorável ao crescimento económico sustentado das empresas, maximizando a criação de valor para os seus clientes, numa cultura de parceria e confiança inequívocas.

No mercado desde 1947, Iniciou a sua atividade como MOPE, mais tarde alterou a sua designação para Coface Serviços Portugal, e agora é **IGNIOS – Gestão Integrada de Risco**.

Pioneira em Portugal na informatização da base de dados, foi também a primeira empresa a especializar-se na atividade de recolha, tratamento, produção e fornecimento de informação para empresas, e em 2010 a ser reconhecida pelo Banco de Portugal, como Agência de Notação Externa (ECAI – *External Credit Assessment Institution*) devido à qualidade do seu indicador de risco de incumprimento de empresas, o Score.

A base de dados contém mais de 2 milhões de registos, cuja informação é recolhida e analisada diariamente com o máximo rigor, junto de diversas fontes de informação.

Detém a marca [Kompas](#) em Portugal, líder mundial e especialista em Informação de Marketing sobre empresas *business-to-business* a nível internacional.

Soluções para Empresas:

INFORMAÇÃO DE MARKETING: o valor da informação qualificada.

- Identificar potenciais clientes e segmentar por vários critérios para criar bases de dados de apoio ao desenvolvimento das vendas;
- Definir com precisão as estratégias comerciais e promocionais;
- Comunicar com clientes em Portugal e em qualquer parte do mundo para aumentar os mercados-alvo e potenciar o desenvolvimento de novos negócios.

INFORMAÇÃO DE CRÉDITO: conhecer os parceiros de negócio s prevenir o risco de incumprimento.

- Conhecer o perfil económico-financeiro e o risco associado a cada atual ou potencial cliente;
- Ter acesso à informação mais relevante sobre os parceiros de negócio para definir, com segurança, as melhores políticas de atribuição de crédito;
- Minimizar o risco de incumprimento através do Score – indicador de risco reconhecido pelo Banco de Portugal e utilizado por gestores em todo o mundo;
- Monitorizar diariamente as principais alterações sobre os parceiros de negócio para detetar antecipadamente sinais de risco;
- Comparar o desempenho da empresa com os principais concorrentes e/ou com o setor de atividade, para, por exemplo, identificar a quota de mercado.

GESTÃO DE COBRANÇAS: recuperar faturas em preocupações.

- Apoio na gestão e recuperação de qualquer fatura vencida ou vincenda, em Portugal e no Estrangeiro, independentemente do valor ou antiguidade;
- Fomentar a antecipação dos prazos médios de recebimento e o aumento imediato do *cash-flow*;
- Externalizar a atividade da gestão de créditos, permitindo às empresas dedicarem-se plenamente ao seu *core-business* com menos custos globais;
- Salvaguarda das boas relações comerciais entre credor e devedor.

www.ignios.pt